

他のコンサルサービスからの転籍 ～信頼できるコンサルタントとの出会い～

入会前、実は別のコンサルサービスを受けておりました。

ところが、基本はメールでのやりとりしかなかったため、自分の疑問に対する回答に満足できなかつたり、投資活動を行う中で、活動全般に渡って試行錯誤しながら不安がほとんど解消できないままという状態が続いていました。

会員さんとの出会い「短期間の成果」に驚く

そんな時にそのコンサルさんの懇親会の席上で、本会会員のS様と出会い、短期間ですごい成果を出されていることに驚きました。以前入会していた会のコンサル生徒さん達とは全く実績が違っていることに驚き、Sさんは、どんな活動をして成功されたんだろう？と興味を持ちました。

今回購入した物件は、入会前に動いたものであり、入会時点でかなり購入の確度が高かったのですが、それでも、入会以降にやってきた買付以降の各ステージ（融資打診、金消契約、決済）において、どのように進めるべきなのか確信が持てず、不安はたくさんありました。

しかし、入会後は、村田先生との電話相談、コンサルタントの才津さんとのメール相談により、多くを解決できました。何より、本会では多数の実績保有者によるサポート体制ができているという安心感・信頼感があるので、それまで私が持っていた不安はいずれ解消されるだろうという安心感に変わりました。

仲介会社担当者との信頼関係が結果を生む

今回の物件購入の決め手となったのは、仲介会社の担当者の信頼性によるものが大きいです。

買付が殺到（約17件）したにもかかわらず、私の意向をうまく売主側と調整して頂きました。（時期的に、本会入会前にほぼ決め手がありました）

購入する際には、多くの関係者（仲介会社、銀行、売主さん以外に新しい管理会社その他）との接触を行う必要がありましたが、全ての内容が私にとって初めてであり、学びでした。

コンサルタントを信じて行動するのみ

まだ物件を購入できていない人に対しては、やはり「信頼できるコンサルタントに付いていき、言われたことを素直にどんどん実践し、動いていくことが大事です。そうすればおのずと結果がついてくるはず。」と言いたいです。

今、まさに、私がそう実感しています。

私は、「信頼できるコンサルタント」に出会うまで多少時間がかかりましたが、理想の会に入会できたことに大きな喜びを感じております。

関東地方 会社員 デッキーさん