

コンサルタントや仲間の存在が行動を加速

不動産投資をはじめから3年後、1棟物件にシフトしました。
ですが、2棟買ったところで躓き、1年ほどいろいろなセミナーに出席したり、
コンサルを受けたりしていましたが、安心して相談できる相手もないまま、、、
もう一生、物件購入できないのでは？とっていました。

会計事務所の懇親会で、この会のメンバーの方から話を聞いて、仲間の多さ、
成功されている方が大勢いることを知りました。

焦りを捨て、気持ちのブレを正す

入会前に、別のコンサルを受けていたことがあった為、会の基準に近い考え方で
取り組んでいましたが、今思うと焦っていたのでしよう。

活動途中から木造、鉄骨など買えるものを取りあえず買ってしまおうと、気持ちに
ブレがありました。

会に入会后、一番大きな気づきになったのは、基準をブレずに取り組む必要性を、
改めて認識することができたことです。

オーディオプログラムなどで、成功事例を多く共有できたことも大きかったと思っ
ています。

「仲間がいる」安心感

今回購入したのは、2億円以上の物件でしたが、メール相談、物件診断、電話相談
を通じてアドバイスをいただいたことで、購入する決心ができました。
また、何があっても、「仲間がいる」と思えたことは大きかったです。

特に、銀行、仲介業者とのリレーション作り、管理会社への適切な引継ぎの仕方な
ど、オーディオプログラムを実際に行動に移していくと、その進め方が大変参考に
なりました。

不動産は購入する金額が大きいので、相談できる人の存在は不可欠です。

危ない場面に遭遇することもありますし、自己流で対応していくと、必ず壁にぶつかってしまいます。

成功している仲間を見つけて、それを真似し、絶対に再現するんだ！と信じて活動し続けることが大事ではないかと思っています。

そうして経験値を上げていくことで、成功に近づけるのではないのでしょうか。今後も迷わず、目標達成に向けて着実に取り組んでいきたいと思っています。

関東在住 会社員 ホッティさん

■担当コンサルタント：法身のコメント

基準を明確にすることで迷いが無くなります。

Gコンサルの成功事例の共有も良い刺激になりましたね。

また、会のサポートメニュー等を有効に活用されていると思います。

目標達成に向けて頑張ってください。