

物件購入者へのインタビュー

購入する為に必要な行動

- ヒアリング
 - 目的を明確に
 - 管理会社2社以上
- ポイント
 - 行動量
 - 行動力
 - スピード
 - 数をこなす

購入する為に必要なマインド

- 失敗しても愚痴を言わない前向きに捉える
 - 伝えやすい人になる
 - 情報を引き寄せる
- 【心のスイッチ】
 - 自分は買える買って当たり前
 - 行動する
 - 結果、買える

ヤミさん

- ◆紹介
 - スピード勝負で融資付け
 - 事前に銀行の感触をつかむ
 - 海外在住
 - 住民票は関東
 - 元銀行マン
 - 40代
 - 専門大家

ドラゴンさん

- ◆紹介
 - 行動量・スピード・素直
 - 次に繋げる姿勢
 - 買う気をアピール
 - サラリーマン
 - 30代
 - 関西在住
- すぐに視察

フクイさん

- ◆紹介
 - 会社経営
 - 40代
 - 関西在住
- 本業として取り組み
- 迅速な判断・負け率を減らす

Rさん

- ◆紹介
 - スピーディ
 - 勤務医
 - 40代
 - 関西在住
- 融資の降りない物件
- 諦めない

AKIさん

- ◆紹介
 - 銀行担当者の印象をよくする努力
 - 融資却下
 - それでも諦めない
 - サラリーマン
 - 40代
 - 関東在住

はたぼうさん

- ◆紹介
 - 物件診断多数
 - 分析力・ヒアリング力
 - 2番手でもベストを尽くす
 - 会計士
 - 30代
 - 関東在住